

Agentes FIATC

FIATC
SEGUROS

EMPIEZA TU CAMINO

¿Qué supone ser agente de seguros?

**“Actualmente,
300 profesionales
han logrado
crear un negocio
de éxito con
FIATC”**

➤ **Construir un futuro profesional**

Si te formas, dispones de dotes comerciales y eres perseverante tendrás un buen futuro profesional.

➤ **Un trabajo independiente**

Como profesional autónomo podrás tomar tus decisiones y organizar tu tiempo con libertad.



➤ **Ingresos crecientes por ventas**

El principal objetivo de un agente es ganarse la confianza de sus clientes y luego mantenerla y eso le aporta ingresos presentes y futuros. Con cada seguro que sus clientes contratan el agente recibe una comisión que se mantiene mientras el seguro está vigente.

“La retribución anual bruta de un Agente Emprende puede alcanzar los 35.000 € en la fase de consolidación del plan”

➤ Seguridad y futuro

El sector asegurador ha demostrado ser uno de los más estables de nuestra economía. El seguro representa el 4,9% del PIB y, junto a la banca, emplea a cerca de medio millón de personas según Randstad. Además, sus perspectivas de mejora son positivas gracias al crecimiento de la cultura aseguradora en nuestro país.

elEconomista.es

Mercados y Cotizaciones Ibex 35 M.Continuo Empresas Economía Tecnología Bienestar Motor Inmobiliario Opinión Cursos

Salud

La sanidad privada presta servicio a doce millones de españoles, un 4,34% más que en 2021

* Madrid es la CCAA con más porcentaje de asegurados (40,1%), mientras que Navarra es la que menos (11,27%)

Expansión

Mercados Ahorro Empresas Economía E&Empleo Jurídico Fiscal Más ▾

SUSCRIBASE 50% DTO. Inicie sesión

Empresas Banca Energía Tecnológicas Construcción Distribución Transporte Seguros Más +

El seguro logra récord de negocio y encara el reto de mejorar su rentabilidad

E. DEL POZO 12 FEB. 2024 - 17:50

f t in

Banca y finanzas

La facturación del seguro se incrementa un 18% en 2023, hasta los 76.463 millones de euros

* El ramo de Vida ha impulsado el crecimiento del sector con un repunte del 36,34%

Nuestra propuesta

> Apoyo continuo

Nuestro equipo comercial, presente en todo el país estará cerca de ti para prestarte la atención, ayuda y formación que necesitas para dar tus primeros pasos, resolver tus dudas y superar obstáculos. El equipo de tu oficina FIATC está para ayudarte.

> Formación a medida

Plan de formación a medida en conocimientos y habilidades a cargo de nuestro departamento experto.



➤ Herramientas tecnológicas

Contarás con herramientas que te facilitarán tu día a día. Con nuestro CRM propio, podrás llevar la gestión de tu negocio y de tus clientes cómodamente.

➤ Campañas y acciones comerciales y de marca a medida

Nuestro departamento de marketing te apoyará con campañas especiales periódicas para que puedas captar nuevos clientes y fidelizar los que ya tienes.



➤ Formarás parte de una empresa solida

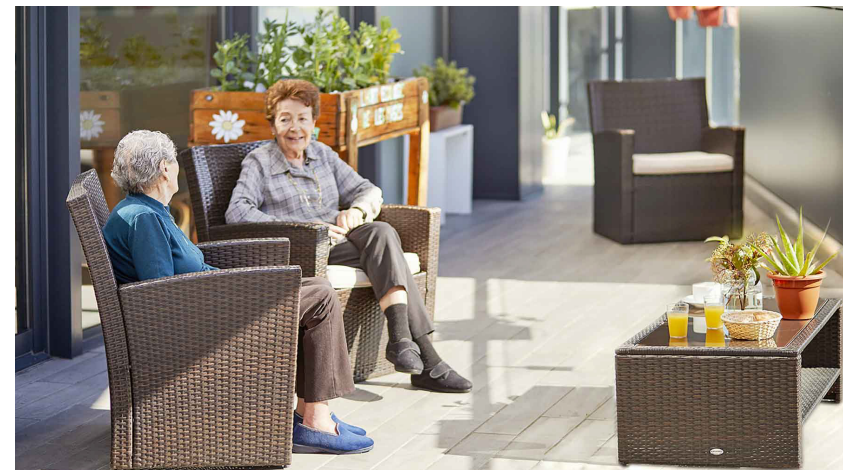
FIATC es una entidad consolidada, competitiva y fuerte en el mercado, con el objetivo claro de cuidar a nuestros clientes.

Somos la 2ª mutua de España, con 1.600 empleados del Grupo, centros de salud y residencias.



➤ Cartera de productos amplia y competitiva

En FIATC contamos con una cartera de productos amplia y de calidad, para que puedas responder a todas las necesidades que tengan tus clientes.



> Programa de Agentes Premium

Tus buenos resultados te llevarán a mejoras profesionales.

Nuestro programa de Agentes Premium te ofrecerá ventajas como incentivos, recompensas, programas especiales de formación, promociones comerciales para potenciar tu negocio...



¿Eres la persona que buscamos?



Ya soy agente.... ¿Y ahora qué?

- **Nuestro equipo comercial, presente en todo el país** estará cerca de ti para prestarte la atención, ayuda y formación que necesitas para dar tus primeros pasos, resolver tus dudas y superar obstáculos.
- **Contarás con herramientas que te facilitarán tu día a día.** Con nuestro CRM propio, podrás llevar la gestión de tu negocio y de tus clientes cómodamente.
- Nuestro departamento de marketing te apoyará con **campañas especiales periódicas** para que puedas captar nuevos clientes y fidelizar a los que ya tienes.

Evolución de un agente de seguros de éxito

> Año 1

Agente en formación

Período de formación sobre productos y para captación de clientes. Durante este tiempo recibirás un pequeño apoyo económico por parte de FIATC

8.000 – 18.000€

> Año 2 y 3

Agente en crecimiento

Ampliación de cartera de clientes e incorporación de nuevos productos a tu negocio

15.000 – 30.000€

> Año 4 y 5

Agente en consolidación

Consolidación de clientes y fidelización de estos, con ingresos recurrentes por comisiones

25.000-40.000€

> A partir del 5º año

Agente consolidado

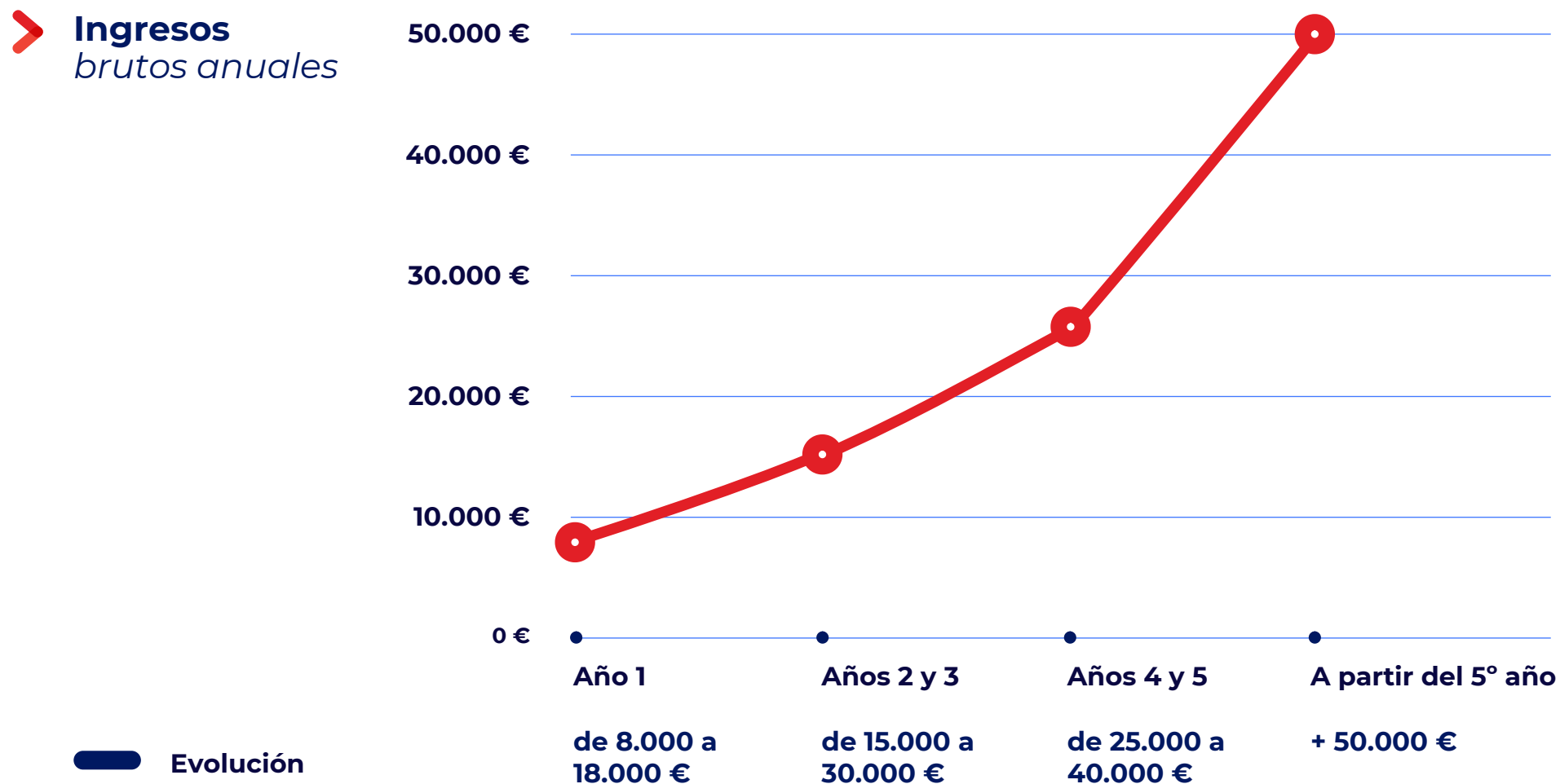
Gracias a las campañas de venta cruzada, tu negocio sigue creciendo, tus clientes te confían cada vez más seguros y te recomiendan a sus contactos. Posibilidades de local comercial propio y equipo

+ 50.000€

Agente Premium

Una selección de aquellos agentes que consiguen mejores resultados y que por ello disponen de incentivos y beneficios especiales

Evolución de un agente de seguros de éxito



Únete a nuestra
red de agentes

¡Te esperamos!

FIATCMF
S E G U R O S